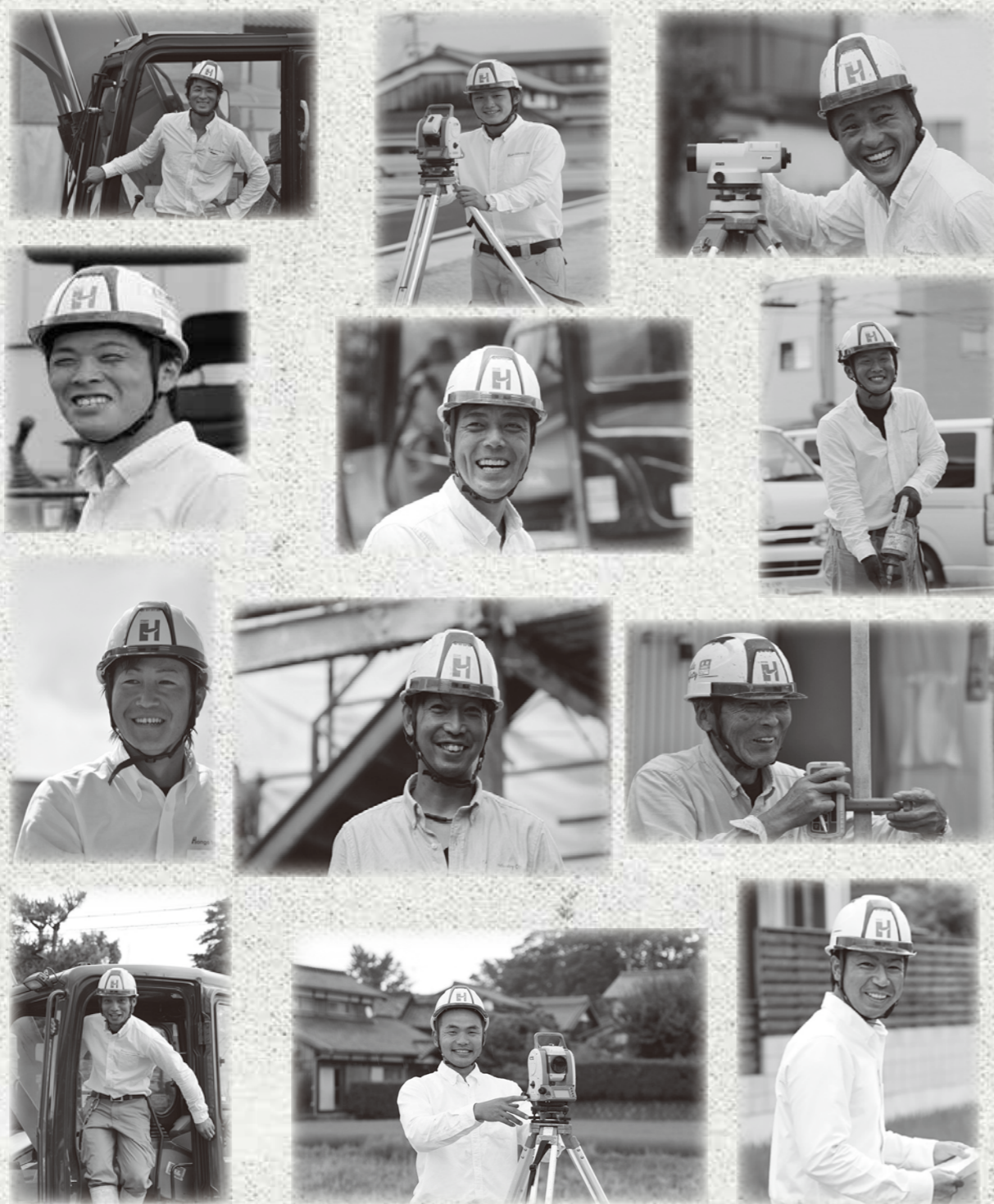


HONGO PRESS 02 ...2016.Sep



「現場代理人による一貫体制」。これが本郷工業の大きなテーマ。
この HONGO PRESS では、日々の現場の主役である現場代理人の活躍を中心に、読んでくださる一人ひとりとの距離が少しでも近くなることを願って、本郷工業の今を紹介します。

有限会社本郷工業 〒520-0058 滋賀県草津市野路東 6-3-4 ブレジオ 3 1F
TEL.077-566-8200 FAX.077-566-2234 MAIL.hongo@pop.biwako.ne.jp



紹介キャンペーン 実施中です!!



家族、親族、友人、知り合いの方など…、本郷工業と一緒に働く仲間や工事を紹介して下さった方に、豪華なプレゼントを差し上げています。お気軽にご応募お待ちしております！

※まずはご紹介だけでもお1人、1件につき、**3,000円** 分の商品券プレゼント！**さらに!**



一緒に働く

仲間を紹介

してくださったら…

…未経験の方も全く問題ございません！学歴、職歴、年齢等不問です。まずは見学だけでも大丈夫ですよ！



その人が代理人デビューで

30万円

分の商品券プレゼント！



工事を紹介

してくださったら…

…犬小屋サイズの解体工事から田んぼの水はけ問題、お庭のブロック積みなどどんな小さな工事でも OK!!



工事成約で

3万円

分の商品券プレゼント！

ビジネスフェア
出展情報

土木だけの、本郷工業じゃない。

商売繁盛創設所 2016



しがちゅうしん
ビジネスマッチングフェア

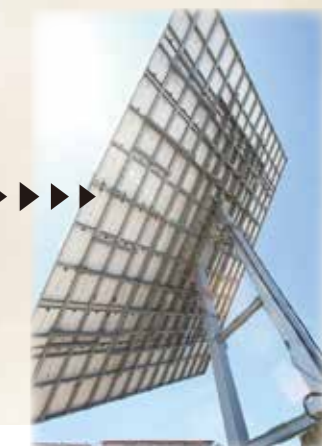
とき 2016 9/8(木)・9(金) **2日間** 10時~17時
(最終日は16時まで)

ところ ホテルニューオウミ 〒523-8585 滋賀県近江八幡市鷹飼町 1481 番地
電話 0748-36-6666

様々な分野の企業・団体が集まった、商売繁盛創設所。
新しいビジネスの可能性を広げる出会いやヒントが、
きっと会場のあちこちで見つかるはず。
本郷工業のテーマは、「追尾式太陽光架台システムの販売」▶▶▶▶▶

今後も様々なビジネスフェア、イベントに出展予定です。

- 10/19(水) …北陸信金ビジネスフェア in 石川県
- 10/19(水)・20(木)・21(金) …びわ湖環境ビジネスメッセ



HONGO PRESS 02

有限会社本郷工業
現場代理人

古川 翼 (21歳)

好きな言葉「ありがとう」



現場代理人昇格のことをごを教えてください。

入社して年々5月の19歳の10月の早朝会社社長から名前が呼ばれました。同僚と同じタイミングで選ばれたのですが、実は先輩から事前に聞かされていたんです(笑)。嬉しい反面、そんなこともあって冗談が全く半信半疑でした。本当に現場代理人に選ばれたんだとわかったときは「頑張ったよ」と思いました。

現場代理人昇格後はどのように変わりましたか？

今まで指示される側だったのが一つの現場を任せられ、自分が立てた計画通りに現場を進められることがキツくて、違和感がありました。中でも困ったのは相手への自分の考えの伝え方。大体現場は自分と、重機に乗る人の二人体制なのですが、要領が悪い自分はずっと指示が出せず、相手や後輩がどう動いていいかわからず、表情が困っていたり、不満は出さずとも明らかに疲れ切っているのが辛くて情けなくて(笑)。その点に関しては今も課題ですが、前日に次の日の計画をしっかりと伝えるのはもちろん「通間の予定を決めて」いつまでにこれをやる」と事前に伝えたり、現場をスムーズにまわらせるスケジュールリソング「リソング」を徹底しました。

若い頃に比べてお客様からも大丈夫か？不安かられることが多いです。それでも現場のリソング「リソング」同様、進捗度を伝えたり、「田田の報告を締切で行って」ありがたうと言ってもらえます。現場のまわりの美貌も気をつけるため、道路の掃除をしていたら近隣の方々からもありがたうの言葉をいただきました。これらの姿勢はいつも意識して仕事に臨んでいます。

今後の展望を教えてください。

本郷工業の良いと思うところは、他人のことでも自分のことのように考えて、助けられることです。入社直時からあんなかい環境で働くことが、当たり前のように感じています。本場に雇われていてほしいです。

この環境を大事にしながら、今後は関わることが、気持ちよく仕事できるような動きを生みだせるようになっていきたいです。仕事だけでなく、どんな場面でも周りへの気配りができるよつに心掛けて、相手の気持ちもしっかりと汲み取れて、関わる人と本気の意味で、お互いを活かせるよつな関係を築ける人間になりたいです。

入社のごきつかけや動機を教えてください。

高校には行っていたんですが、進級などに必要な提出物などの条件が足りなくて、担任の先生に辞める辞めないの決断をせまられたとき、自分自身、このまま通い続ける意味を感じられませんでした。

「じゃ、辞めよう」となんとなく高校2年の5月に中退を決めました。それから中華料理屋で約1カ月間バイトでつないでいた間に行ったハローワークで、「土木」で検索して、一番最初に出てきたのが偶然にも本郷工業でした。一旦家に帰るとすぐ電話をしました。朝の10時に電話をかけたなら、社長から「15時に来れる？」と言われ、面接に。「じゃあ三日後に」ということで即採用が決まりました。

入社が決まるとどんな心境でしたか？

とりあえずがんばろうと思いましたが(笑)。

なぜ「土木」で働こうと思ったんですか？

単純に、外仕事が多かったんです。高校の時にコンビニでバイトしていて、店に毎日来る常連さんで、ものすごくカッコいい人がいたので。当時、二十代後半ぐらいで身長が高くてカッコリした男前の人でした。その人を毎日見ていたからか、外仕事になんとかカッコいいというイメージがあったんだと思います。

一番嬉しかったできごと。

二年前の成人式の約3ヶ月前、上司に「現場ついてきて」と誘われ、向かったらなぜかそこは上司の家でした。「ちょっと待っといて」と言われて、なにかなれ物でも取りに戻らしたんかな…と思って待っていると、上司と一緒にスーツ姿の人がもう一人。なんとオーダーメイドスーツの仕立て人を手配してくれていたんです。人生はじめてのスーツを、自分の憧れの上司にもらったことが、本当にめちゃくちゃ嬉しかったです。



事前に「一番評価されたい、メッセージが欲しい人は？」と聞いたところ、即答で「田坪さんです！」と答えた古川さん。ということで、田坪さんからのメッセージです。

古川について

入社当時はすぐにやめようと思っていました(笑)。しかも今より10数キロ太っていたし…(笑)。しかし一緒に仕事をしていく中で、辛抱強さやポジティブ思考、また人懐っこくて誰とでもコミュニケーションが上手く取れる古川に、自分も多くを学ばせてもらっています。また自分に弟がない分、弟のように可愛い存在です。だからこそ、ときに厳しく叱ることもあります。まだまだ年齢は若いけど、これから現場経験を重ねてさらにお客様に感動してもらえる現場創りをして欲しいです。今後、抜かれないように僕も頑張ります(笑)。

WHAT'S PERSON?! TSUBASA FURUKAWA

誕生日.....1995年2月7日(水瓶座のAB型)
好きな食べ物..... 野菜以外
マイブーム..... キックボクシング
5月から始めて4ヶ月目突入！週2で練習中。大会にも出ていく予定です！
特技..... バスケットボール
小中高ずっと頑張ってきました！自分でも認める身体能力の高さ！
タイプの芸能人..... 吉高由里子
他PR..... 現在、彼女募集中です。



キックボクシング練習風景。
運動神経が抜群なので、プロにも迫る勢いで上達中だとか。たのもしいですね！



古川家のトイプードル、パンチくん。
いつも仕事から帰ると玄関まで迎えに来てくれて古川さんがご飯を食べ終わるまで、ずっと横に座って待ってくれるそう...



最近海に行った時のショット。
笑顔がまぶしい...。
色白だから焼けると真っ赤ですね。
若いつて良いですね...

では実際に働いてみてどうでしたか？

思っていたとは全然違いましたね(笑)。まず、人が10人ぐらいいらると思っていきましたが、現場には、入社から約1年間バイトでお世話になった上司「現マネー」ジャー田坪聖二(とうとう2人の計4人。開始早々「少な...」と思いました)。

最初の仕事は、ボックスカルバードという地面の下に入る作業で、面白くないし、何をやっているのかもわかりませんでした。上司はめちゃくちゃ怖い反面、めちゃくちゃカッコよかったです。叱られたときは、初めて「大人に怒られている」という感覚でした。

「片付けもできひんのか？」自分が何もかも情けない中、正論を言われると、突き放されたような気持ちになってシヨックでしたが、わからないことを本当に理解するまで教えてくれたり、一つの工夫で仕事が格段に良くなるコツをアドバイスしてくれたり、現場で仕事をする上司は今も強い憧れです。

仕事を離れるものすごく優しくて、いろんな相談に乗ってくれたり、飲み会の席では先輩のお酒を頼んだり社会人としての空気の読み方を教えてもらいました。

辛いこと、大変だったことは？

「辞めたい」とは一度も思わなかったです。友達も高校生で遊んだりしていましたが、休みに会うときに仕事の話はほとんどしなかったし、自分の方が、お金を稼いでいるという実感の方が無意識ながら大きかったのかもかもしれません。6時半に起きて、現場で仕事して、夜の9時ぐらいに帰って寝る...その生活の方が慣れるまでは体力的にへとへたになってしんどかったです。

例えば、碎石敷きや土留め...。仕事内容も自分がやっている作業で、そもそもこれが何になっていくのか、何の意味があるかわからず、ただ指示されたことをこなすしかなかった。そんな中でも続けられたのは、直属の上司が自分にとって絶対的にカッコいい存在で、「あんな風になりたい」と近くで見ながら、頑張れたからだと思います。

仕事がおもしろくなったのはどんなきっかけですか？

ずっと現場で指示してもらっていた上司が約1年後、パディではなくなり、今まで言われたことをやればよかったのが、ほとんど自分で考えて主体的に動かないといけないうようになりました。また、それまで学生だった友達も

卒業して働くようになり、自分の方が早く社会に出ているのに、そんなに給料が変わらないことが悔しくて、何かちゃんとした肩書きや実績が欲しくて、「現場代理人」を目指そうになりました。

一つの仕事や現場に慣れてくると、次に同じ現場に行ったときは何をしなければいけないかわかり、段取りも組み立てられるようになってきて「仕事か」「おもしろい」と感じられるようになってきました。

仕事をすることで、気を付けていることはどんなことですか？

仕事に慣れないころは、現場の整理整頓が上手くできず、仕上がりも決してキレイとはいえないままだった。そんな時上司からいつも、現場の仕上がりキレイなのはほんのほんのこと、工事中や作業中も常に現場の整理整頓を心がけなければいけないと教えられていたので、いつもお客様が見に来られても安心していただけるような現場であるよう心掛けています。

また、歩道に近いところで作業をするときは、近隣の人が歩いて来られたら重機を一旦止めて、必ず当たらないと確認ができてからまた動かしたり、安全面での配慮には一番気を配っています。

入社した当時から、先輩後輩関係なく、積極的に挨拶をする風潮がありました。現場でも社内でも社外でも、自分から積極的に挨拶するようにしています。

現場代理人に選ばれたまでの努力を教えてください。

(前述の)友達に給料面で負けたくない思いから、今まで特に何もしたらずに仕事をしてきたのが、図面通りの高さを知っていたり、事前に次の日何をするか、一つ一つ先回りして予定をスケジュール表に書き込んで、仕事に無駄がないよう計画的に動きました。今までは月々の査定(昇格)昇給のための評価査定制度で特に変化がなくても、そんなに焦りもなかったのが、自分の努力次第で、やったらやっただけとどんどん評価が上がるようになっていくのがおもしろくて、ダイレクトに給料にも反映されるのが嬉しかったです。

選ばれるまでの過程で大変だったことは？

とにかく、要領が悪いんですよ(笑)。同じ失敗を何度も繰り返してしまっんです。詰めの甘さや、一度で覚えられない自分が情けなくて悩みました。

高校は中退しましたが(笑)、なんでも途中で辞めるのが嫌いなんです。本当に辞めるときは、自分が仕事を一番できるよつになってから辞めたいと思います。